

# 活力链奖励制度规则

- 1、注册：本人可获得 奖励 3888 活力值
- 2、实名认证：本人实名认证可获得 奖励 1888 活力值
- 3、直推用户可获得：

第 1-7 天注册的用户	每推荐一位新用户实名奖励	5888活力值
第 8-28 天注册的用户	每推荐一位新用户实名奖励	4888活力值
第29-50天注册的用户	每推荐一位新用户实名奖励	3888活力值
第51-120天注册的用户	每推荐一位新用户实名奖励	2888活力值
第121-180天注册的用户	每推荐一位新用户实名奖励	1888活力值
第 181天后起注册的用户	每推荐一位新用户实名奖励	888 活力值
- 4、间接用户可获得：实名认证奖励388活力值

# 签到/阅读/奖励规则

17-2

1、每日签到： 第1天      第2天      第3天      第4天      第5天      第6天      第7天

可获得： 10活力值   20活力值   30活力值   40活力值   50活力值   60活力值   888活力值

连续签到七天为一个循环，未连续签到从第一天计算。

2、阅读文章：	用户本人	每篇文章获得 50个 活力值，分享文章每篇获得30个活力值
	直接用户	每篇文章获得 10个活力值，分享文章每篇获得10个活力值
	间接用户	每篇文章 获得 5个活力值，分享文章每篇获得5个活力值

阅读文章每日奖励上限10篇

分享文章每日奖励上限15篇

# 签到/阅读/奖励规则

1. 阅读文章、签到、消费、推广、对接商户、申请城市节点等均可获得相应的活力值，个人当天活力值每晚零点自动转换成活力分：

活力值转换成活力分=个人当日总活力值÷当日平台所有人活力值总量×当天活力分的发行量

2. 活力分赠送数量与进度：

第一批：9000万 前2999位有效用户（实名认证、活跃度合格），根据所持有活力值加权分配。

第一批之后：第1天赠送 1000 万，和前2999位有效用户共享1亿；

第 2-10	天，每天赠送 1000 万，	9 天合计 0.9 亿；
第 11-30	天，每天赠送 900 万，	20 天合计 1.8 亿；
第 31-60	天，每天赠送 800 万，	30 天合计 2.4 亿；
第 61-100	天，每天赠送 700 万，	40 天合计 2.8 亿；
第 101-150	天，每天赠送 600 万，	50 天合计 3 亿；
第 151-200	天，每天赠送 500 万，	50 天合计 2.5 亿；
第 201-300	天，每天赠送 400 万，	100 天合计 4 亿；
第 301-400	天，每天赠送 300 万，	100 天合计 3 亿；
第 401-600	天，每天赠送 200 万，	100 天合计 4 亿；
第 601-800	天，每天赠送 100 万，	200 天合计 2 亿；
第 801-1100	天，每天赠送 90 万，	300 天合计 2.7 亿；
第1101-1400	天，每天赠送 80 万，	300 天合计 2.4 亿；

第 1401-1900 天，每天赠送	70 万，	500 天合计	3.5 亿；
第 1901-2400 天，每天赠送	50 万，	500 天合计	2.5 亿；
第 2401-3400 天，每天赠送	30 万，	1000 天合计	3 亿；
第 3401-4400 天，每天赠送	20 万，	1000 天合计	2 亿；
第 4401-9400 天，每天赠送	10 万，	5000 天合计	5 亿；

随着项目发展,用户量的不断增加和稳定，分配获得活力分也就更少9400天来按排分配，总计48.5亿,另加2.4亿活力分公司来奖励每年一次的优秀合伙人，分六年1- 6年,每年4000万按达标者瓜分，另加7.6亿用来奖励合伙人招募。合计赠送58.5亿活力分。  
(总计奖励赠送活力分资产以白皮书标注为准)

# 活力值 / 活力分定义

## 一、活力值

活力值就是在平台里所作出的贡献，如：注册、签到、阅读、实名认证、推荐用户、写文章、购买产品、绑定城市节点等都可以获得活力值奖励。每日零点活力值自动转换成锁仓活力分

## 二、活力分：

活力分=锁仓活力分+可用活力分+节点奖励+购物奖励。

## 三、锁仓活力分：

每日零点活力值转换成锁仓活力分。

## 四、可用活力分：

1.购物获得的折扣可直接换成可用活力分；

2.用户根据释放规则由锁仓活力分释放出来到可用活力分。

3.可用活力分达到50个或50个的整倍数可随时变现，变成现金提现到实名认证申请的（最好是四大银行）账户。也可以放着增值、馈赠亲友。

## 五、折扣：

折扣是购物后商家赠送给客户和推荐人的折扣，消费者得85%，直接推荐人得10%，间接推荐人得5%(消费者实际得到的依旧是100%)，不可以直接提现，当折扣到账后可在交易界面兑换（否则活力分涨价了，可兑换的活力分就少了），折扣换成可用活力分后可提现，也可放着增值、馈赠亲友。

## 六、活力分总价值

活力分总价值=活力分总量×即时均价。

## 七、总计活力分

总活力分=锁仓活力分+可用活力分+节点奖励活力分+已提现活力分+购物所得。  
馈赠亲友/收到亲友馈赠活力分赠送记录查询。

## 八、可用活力分价格：

可用活力分价格按照市场时时成交的均价而定。

# 活力分资产锁仓释放要求条件

- 1.实名认证。
- 2.日活跃状态：昨日活力值需不低于150（不含所推荐人奖励的活力值，含签到、阅读、购物所奖励的活力值）。
- 3.个人用户只要完成每日任务，都按锁仓日万分之五释放计算，  
(前期不做注册时间长短释放多少要求)

# 个人与伞下会员活跃度推荐考核指标

17-8

1.实名认证：个人用户必须实名，每日任务完成考核。

2.日活跃状态：昨日活力值需不低于150（不含推荐奖励的活力值，含签到、阅读、购物所奖励的活力值）。

3.直推的用户近30天内日均活跃度达标到39%以上。

公式：当日活跃用户÷（近30天直推用户-预销户）。

4.直推的用户实名率达到39%以上。

公式：实名直推用户÷（直推用户-预销户）。

5.间推用户近30天内日均活跃度达到29%以上。

公式：当日活跃用户÷（近30天间推用户-预销户）。

6.间推用户实名率达到10%以上。

公式：实名间推用户÷（间推用户-预销户）。

7.个人消费：个人消费按越消费越赚越的原则。



## 一，城市节点站：

- 1.开通城市节点，每年需支付98元 - 988元信息服务费。（可以选择1-10年期）奖励10000 - 100000的活力值，若付款后15天内直接推荐实名认证用户30名，则返还98元折扣。最多返还一年，直接推荐人可以获得8000活力值奖励。
- 2.每位实名认证的用户可绑定3个本人注册的城市节点，每绑定一个城市节点和用户各得888活力值.
- 3.城市节点绑定30名实名认证的用户后，成为优秀城市节点，可获得用户每达到正常释放条件日所得总活力值的8%活力值奖励。
- 4.用户可随时选择解绑城市节点，解绑后可重新绑定城市节点，但不再获得活力值绑定赠送，重新被绑定的城市节点获得用户每达到正常释放条件日所得总活力值的8%活力值奖励。
- 5.城市节点可申请供应商产品存货，实现缩短收货时间和减少物流成本，额外获得供应商补贴。
- 6.城市节点所获奖励到个人活力值帐户，同等转化释放到可用活力分中。

## 二、预销户/销户

- 1、连续30天未登入系统的沉静用户，系统将自动将其转为预销户状态，此时不改变推荐关系，用户本人数据没有任何改变，不扣除注册时推荐人得到活力值及对应的活力分奖励。
- 2、预销户用户可随时正常登入系统。
- 3、连续55天没有登入系统则做彻底销户处理，收回原ID里的活力值与活力分。
- 4、因30天连续沉静，被系统自动转为预销户状态，如有下级用户的则将下级用户的利益关系自动上移，但预销户状态的ID再次激活时，则接回原推荐关系。
- 5、预销户用户的数据不计算在活跃度考核基数里。
- 6、连续55天未登入系统彻底销户的用户，如需加入可重新注册认证，等于新用户注册。

### 三、县（区）级服务中心：

17-11

#### 1、成为县（区）级服务中心条件：

- a、具有一定的产品对接资源及能力；
- b、具有一定的线下旅游及商务活动组织能力；
- c、具有一定的当地政府部门资源及工作对接能力；
- d、需具备展示平台形象、文化及客户交流的固定场所；
- e、缴纳信誉保证金人民币5万元整（终止合作并无相关售后问题时可全额退回）。

#### 2、成为县（区）级服务中心利益及价值：

- a、享受本区域客户（含普通客户、合伙人、城市节点）消费总额的0.2%现金+活力值2%奖励；
- b、成为省级运营管理中心成员，持有省运管中心（孵化项目公司）股份。

### 四、省级运营管理中心：

#### 1、成立省级运营管理中心规则：

- a、本省有10家以上县（区）级服务中心，即可成立省级运管中心；
- b、首届（每2年一届）运管中心人员组织架构由服务中心负责人推荐，并由总公司核定委任，第2届开始根据相关规则选举产生人员组织架构；
- c、负责公司和市场之间有效的上传下达以及市场开发、维护、管理等日常工作。

#### 2、省级运管中心利益及价值：

- a、省级运管中心为总公司持有一定股份（具体根据各省所孵化项目的实际情况）的子公司，具有独立的经营主体和股东架构；
- b、享受本省客户（含普通客户、合伙人、城市节点）消费总额的0.1%现金补贴；
- c、基于本省资源实际情况，以本省服务中心负责人为基础股东架构，本着“当地出人，公司出钱”的资源整合原则孵化一家以上规模性实体企业。

# 活力分兑换/变现/馈赠规则

## 一、可用活力分兑换/变现

1.每个ID账户每天可变现一次，数量是50的整倍数，价格不得高于或者低于昨日均价的10%；(后期随着价格的上涨变现的倍数会有所下调，如：10的倍数、1的倍数和0.1的倍数。)

2.活力分平台挂卖和私下交易手续费次月20日以折扣形式返还，个人提现手续费不返还，月最高返还2000元（也就是说实际大多都是零变现手续费）；

比如：你个人要出售50个活力分起码要有55个才可以出售，其中的5个手续费会返还给你

3.活力分变现手续费根据以下分档收取：

- 个人ID 日变现200元以内部分（企业店ID日变现2000元以内部分），手续费收取10%
- 个人ID 日变现200-300元部分（企业店ID日变现2000-3000元部分），手续费收取15%
- 个人ID 日变现300-400元部分（企业店ID日变现3000-4000元部分），手续费收取20%
- 个人ID 日变现400-500元部分（企业店ID日变现4000-5000元部分），手续费收取25%
- 个人ID 日变现500-600元部分（企业店ID日变现5000-6000元部分），手续费收取30%
- 个人ID 日变现600-700元部分（企业店ID日变现6000-7000元部分），手续费收取35%
- 个人ID 日变现700-800元部分（企业店ID日变现7000-8000元部分），手续费收取40%
- 个人ID 日变现800元以上部分（企业店ID日变现8000元以上部分），手续费收取45%

个人ID月变现超过2-2.5万之间（企业ID月变现超过20-25万之间）的部分，额外再加收3%手续费。  
个人ID月变现超过2.5-3万之间（企业ID月变现超过25-30万之间）的部分，额外再加收6%手续费。  
个人ID月变现超过3-3.5万之间（企业ID月变现超过30-35万之间）的部分，额外再加收9%手续费。  
个人ID月变现超过3.5-4万之间（企业ID月变现超过35-40万之间）的部分，额外再加收12%手续费。  
个人ID月变现超过4-4.5万之间（企业ID月变现超过40-45万之间）的部分，额外再加收15%手续费。  
个人ID月变现超过4.5-5万之间（企业ID月变现超过45-50万之间）的部分，额外再加收18%手续费。  
个人ID月变现超过5万以上（企业ID月变现超过50万以上）的部分，额外再加收21%手续费。

4.折扣兑换活力分不论金额，手续费均为10%，次月20号全额返还；

## 二、活力分变现

每个用户可每天挂卖变现一次，私下交易为五次，

## 三、馈赠亲友

1、个人与个人之间，企业店与企业店之间可使用馈赠亲友功能，使用馈赠亲友功能时，扣除馈赠方10%手续费，30天后所扣除的10%手续费奖励给受赠方。

2、馈赠双方需完成每日任务可以互相赠送；

# 消费奖励规则

## 1、消费奖励：

个人消费折扣首次达到20元及以上，公司奖励200个活力分到合伙人帐户，每天的赠送量有限，会根据市场情况做调整。

## 2、推荐消费奖励：

(1) 直接推荐的新用户消费折扣首次累计达到20元以上，奖励100个活力分。

(2) 每15天推荐3名新用户消费折扣首次累计达到20元以上，奖励50个活力分

(每半个月为一个奖励周期，每月的16日和次月1日计算之前的半个月基数)

## 3. 优惠券/奖励：

优惠券就是个人的会员卡，如拍下500元优惠券公司前期奖励等值的活力值，按正常活力分同步释放，优惠券可以用来商城打折购物消费购买商品，直到消费完止，拍下优惠券还有折扣赠送，可以选择继续购买优惠券（优惠券每次发行数量有限增加发行数量以用户量来定，如：每次用户量增加五万为发行一次）

## 重项消费奖励/释放条件：

个人用户30天内在商城消费折扣1000/2000/3000奖励活力分100000/250000/400000个，所得奖励到合伙人帐户，平台达到30天日均活跃度20万用户，只要完成个人考核任务开始按正常锁仓进行释放，

## 合伙人：

总活力值达到160/400/1000最高奖励三期80/60/40（万）购物活力值不超过60万，伞下直推活跃度达到39% 间推29%个人必须有城市节点。每三个月减少合伙人每期的奖励分配，达到要求可以参与合伙人活力分奖励同时晋升为活力链总部的合伙人，另公司每年一次的优秀合伙人评选更有豪车实物奖励，获得荣誉证书。

# 商城招商规则

## 一、企业店/厂商：

- 1.企业店入驻仅限生产方、品牌方、线上代理商，以及该三方授权的运营商，需能有效开具税务发票，具有法人资格，所有销售价格应含税。
- 2.每个入驻企业店收取1000元人民币诚信经营保证金，保证金可在解除合作并无相关售后问题时全额退回。
- 3.每个入驻企业店每年需缴纳2000元信息服务费（前2000家入驻企业店免一年信息服务费）。
- 4.按照零售价的0.6%收取平台服务费；零售价扣除0.6%平台服务费和优惠折扣（优惠折扣不超过零售价的30%）后，剩余部分即货款；货款的90%以现金结算，10%以平台折扣结算。
- 5.消费者确认收货后间隔七天进行货款结算，企业可自主提现货款，平台T+1完成审核并转入企业对公账户。
- 6.企业店可自主设置优惠折扣（零售价的0-30%），其中消费者得70%，直接推荐人得20%，间接推荐人得10%，



## 二、个人小店/消费商：

- 1.所有用户均可在商城开个人小店（需先开通城市节点）。
- 2.入驻流程：我的-城市节点-我的城市节点-缴纳98元 - 998元1 - 10年费用-完善资料。
- 3.店家可自行设置优惠折扣（零售价的0-30%），其中消费者得70%，直接推荐人得20%，间接推荐人得10%。
- 4.消费者购买个人小店商品或者活力值为零售价 $\times 1.2$ 倍+总折扣值的20倍；消费者所属的城市节点获得消费者活力值的6%。
- 5.按照零售价的0.6%收取平台服务费；零售价扣除0.6%平台服务费和优惠折扣（优惠折扣不超过零售价的30%）后，剩余部分即货款；货款的90%以现金结算，10%以平台折扣结算。
- 6.消费者确认收货后间隔七天进行货款结算，店主可自主提现货款，平台于T+1完成审核并转入店主所绑定银行账户（最好绑定中、农、工、建四大行卡号）。